

MASTERCLASS EN SLAM :

« LES SECRETS DE LA PRISE DE PAROLE EN PUBLIC »

PAR LE SLAMEUR PROFESSIONNEL EURÊKA



Avec Olivier TONNELIER dit "Eurêka" :

- ✓ Slameur professionnel vu et entendu sur **France 2, France 3, France 5, France Inter, France Culture, France Bleu, BFM TV, Cnews.**
- ✓ Plus de **200 prestations en événements d'entreprise depuis 2015** : Medef, Crédit Agricole, EDC, Carrefour, Engie, Renault Trucks, Banque Populaire du Nord, KPMG, Siemens, etc.
- ✓ **2 M vues Youtube**, 15 000 albums vendus, 2000 concerts dans 5 pays, 350 000 spectateurs (Transbordeur à Lyon, Palais des Congrès de Lille).
- ✓ Première partie de **Vianney, Natasha St-Pier, Grand Corps Malade.**
- ✓ Gagnant du **1^{er} Prix RadioScoop / Ninkasi 2022**, du **Prix Paroles et Musique 2021**, du **1^{er} Prix Incroyablement (M6) Lyon 2017**, du **Tremplin Musical TCL 2016.**
- ✓ Auteur du texte de slam [Le Mystère de la Chambre Rose](#) au programme du **Bac de Français 2024.**
- ✓ Anciennement **formateur aux concours d'éloquence** de l'Université Jean Moulin Lyon III et de l'ESSEC ; **journaliste et animateur radio** pendant 15 ans pour l'antenne nationale de RCF Radio ; **animateur et facilitateur** pendant 10 ans pour conférences, séminaires et tables rondes (Axa, Carrefour) ; **formateur à la prise de parole en public en entreprise** pendant 4 ans (certification Qualiopi).

Quel sont les objectifs de cette Masterclass ?

- Permettre à votre équipe de maîtriser les sept grands piliers d'une prise de parole efficace en public : gestion du trac, posture, voix, message, authenticité, maîtrise de l'attention de l'auditoire, réponse aux critiques.
- Faire de vos salariés des ambassadeurs confiants et impactants de votre entreprise lors de leurs prochaines prises de parole en public (réunions, séminaires, rendez-vous de vente).
- Offrir à votre audience un moment original et inspirant, grâce à une Masterclass au format original : 70% conférence, 30% slam.

Comment se déroule concrètement cette Masterclass ?

Le slameur Eurêka vous transmet le fruit de ses plus de 20 ans d'expérience : d'abord comme journaliste radio pour l'antenne nationale de RCF (Radios Chrétiennes Francophones) puis comme slameur professionnel (2000 concerts à ce jour).

Cet ancien timide, qui sait combien il est difficile de s'exprimer en public pour le commun des mortels, vous transmet 10 clés concrètes et facilement mémorisables, pour gagner immédiatement en confiance et en aisance lors de vos prochaines prises de parole.

Les points abordés correspondent aux sept grands piliers d'une prise de parole réussie :

- **Vaincre le trac**
 - Les causes du trac
 - Valoriser sa personnalité pour gagner en confiance et en authenticité
 - Techniques « anti-trac »
- **Clarifier sa prise de parole**
 - Définir son message
 - Structurer son discours
 - Identifier son auditoire
- **Ton et rythme de la voix**
 - Adopter une respiration efficace
 - Les deux pièges : « je parle trop vite » et « je ne parle pas assez fort »
 - Accentuer les mots importants
- **Maîtriser le langage non-verbal**
 - Adapter sa posture et ses gestes
 - Être assis, debout, se déplacer
 - Oser regarder l'autre
- **Captiver son auditoire**
 - Rendre n'importe quel sujet intéressant
 - S'impliquer personnellement

- La part du rationnel et de l'émotionnel
- **Répondre aux questions et aux critiques**
 - Entrer en empathie avec un public difficile
 - Rester maître de ses émotions et de la situation
 - La technique « magique » de la reformulation
- **Le cadre concret de la prise de parole**
 - Gérer son timing
 - Prendre la parole sans lire son texte
 - Préparation physique et psychologique avant la prise de parole

Les exemples et exercices collectifs sont systématiquement adaptés à votre contexte professionnel spécifique.

Combien de temps dure cette Masterclass ?

1H30 : 1H15 de Masterclass + 15' de questions-réponses. Il est cependant possible de raccourcir l'ensemble à 60 voire 45 minutes si votre planning l'exige.

Est-il nécessaire de prévoir un matériel particulier ?

Non : un simple micro HF, ainsi qu'un écran et un vidéoprojecteur.

Vous déplacez-vous partout en France ?

Oui, et même dans le monde : j'ai déjà assuré cette prestation dans plus de 40 événements en France mais aussi en Espagne, au Canada, en Hongrie, au Portugal.

Combien coûte cette prestation ?

Tout compris : **4500€ HT**. (Tarif association : -20%).



Vous sont **OFFERTS** :

- Les **frais de déplacement A/R partout en France métropolitaine***: aucuns frais de déplacement ne sont à prévoir en plus de ce tarif.
- Les **frais d'hébergement et de restauration**.
- Le **forfait Sacem (démarches Sacem effectuées pour vous)**.

Structuré en entreprise, je vous fournis un devis puis une facture au nom de votre entreprise.

** Pour une prestation hors France métropolitaine, vous recevrez un devis gratuit et sans engagement sur simple demande.*

Doublez l'émotion !

Bénéficiez d'une réduction immédiate de **1500€ HT** sur ce tarif en choisissant une deuxième prestation en slam pour votre événement [sur cette page](#).

Par exemple :

- Une **restitution en slam** à la fin de votre événement
- Une activité Team Building de **création d'un slam collectif**
- Un **slam original d'introduction** en début d'événement
- La Masterclass « **Tout est possible** »
- Le concert de slam dessiné « **Prêts pour l'impossible** »

Et si vous choisissez **trois prestations** pour votre événement, **c'est une réduction immédiate de 2500€ HT** sur ce tarif qui vous est offerte.

Ils m'ont fait confiance pour transmettre à leurs équipes les secrets de la prise de parole en public...



Quelques témoignages recueillis dans le public...

« Je suis une grande timide. En une heure et demi, Eurêka a levé beaucoup de nos peurs sur le trac et le regard des autres, et nous a donné des conseils simples et pratiques que je ne suis pas prête d'oublier. »

Elsa

« Merci Eurêka pour ce temps de partage, professionnel mais avec beaucoup de simplicité, qui a bien parlé à toute notre équipe. Toutes nos situations professionnelles ont été passées au crible : merci pour l'adaptation ! Les exercices collectifs nous ont

permettent de tester et d'ancrer immédiatement les conseils, ce qui a été apprécié de tous, salariés, managers et directeurs ! ».

Isabelle

« Je n'aurais pas cru apprendre autant de choses. Je croyais en savoir déjà beaucoup sur le sujet. Rien que le chapitre sur la posture, le regard et la voix va déjà me permettre d'améliorer considérablement ma vie professionnelle et mon rapport aux clients ! »

Pascal

Et maintenant, on prend rendez-vous ?
--

Trois solutions pour cela :

- 1) [Cliquez ici](#) pour réserver votre RDV prise de contact 30' avec moi.
- 2) Contactez-moi en toute simplicité pour un premier contact de vive voix :
Olivier TONNELIER / +33 6 72 93 73 05
- 3) Contactez-moi par courriel pour recevoir votre devis personnalisé :
contact@eureka-officiel.com

Au plaisir de contribuer au succès de votre événement !